



PASSION LED US HERE

**Become part of  
the Team!**

Axactor ist eine skandinavische börsennotierte Gesellschaft, die europaweit auf die Beitreibung und den Ankauf von notleidenden Forderungen spezialisiert ist.

Sie operiert in Norwegen, Spanien, Schweden, Italien, Finnland sowie Deutschland und beschäftigt ca. 1.000 Mitarbeiter.

Mehr über unsere Unternehmensgruppe und Ihre Perspektiven finden Sie unter: [www.axactor.de](http://www.axactor.de)

### Interesse?

Frau Dorothea Gruß freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Ihre Unterlagen senden Sie bitte vorzugsweise im PDF-Format per E-Mail an die Axactor Germany GmbH: [bewerbung@axactor.de](mailto:bewerbung@axactor.de)

Für Rückfragen sind wir telefonisch erreichbar unter: +49 6221 987-734.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit für unseren Standort in Heidelberg sowie bundesweit

## Senior Sales Manager (m/w/d)

### Ihr Tätigkeitsbereich

- Entwicklung und Durchführung von Akquisemaßnahmen im Zuge der Neukundengewinnung
- Eigenständige Organisation sowie selbständige Vorbereitung und Durchführung von Kundenbesuchen
- Identifizierung von Entwicklungsmöglichkeiten der Kunden rund um die gesamte Wertschöpfungskette durch Cross- und Upselling
- Weiterentwicklung der branchenspezifischen Lösungen durch Identifikation von Marktentwicklungen und Kundenbedürfnissen
- Pflege und Kontrolle der Daten im CRM-System

### Was wir bieten

- Eine unbefristete Anstellung mit einer langfristigen Perspektive in einem europaweit und innovativ agierenden Konzern
- Die Mitarbeit in einem sympathischen und dynamischen Team
- Die Möglichkeit zur Weiterentwicklung und Mitgestaltung unserer Produkte und Dienstleistungen
- Eine attraktive Vergütung sowie leistungsgerechte Incentives
- Firmenwagen auch zur Privatnutzung

### Was Sie dafür auszeichnet

- Erfolgreich abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung oder abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Berufserfahrung
- Einschlägige Berufserfahrung in der Finanzdienstleistungsbranche wünschenswert
- Hohes Maß an Eigeninitiative und -motivation
- Spaß an der Akquise und der Beratung von Kunden
- Kommunikations- und Präsentationsgeschick, Verhandlungsstärke
- Innovatives, kunden- und lösungsorientiertes Denken
- Sehr gutes Kommunikations- und Präsentationsvermögen
- Gute Englischkenntnisse von Vorteil
- Reisebereitschaft